



史陶比尔集团是工业连接器、工业机器人和纺织机械三大领域机电一体化解决方案的专业供应商，全球 14 个工业生产基地，5500 余名员工，在 29 个国家有子公司，代理商遍及四大洲 50 个国家和地区。

史陶比尔(杭州)是集团在亚洲唯一的生产基地，总部坐落在中国杭州，在国内 12 个城市设有办事处。公司致力于精密机械电子设备的生产、销售、设计和研发，为中国及亚洲市场提供优质的产品和先进的解决方案。

销售工程师

全职 | 东莞/深圳 | 1 人

职位说明

- 该职位隶属于流体连接器事业部_粤东区域销售团队。
- 负责东莞、深圳区域内新客户开发与老客户维护工作，完成年度销售任务并及时回款，涉及行业包括但不限于塑料、模具、汽车、水冷、化工、一般通用工业；
- 定期拜访客户，组织产品推广活动，独立进行产品介绍及常规技术配置，并协调组织报价、商务、设计、技术支持、售后支持等工作，为客户提供良好的服务；
- 积极通过研讨会、展会、展示车等各种渠道开发新客户，扩展新应用，丰富区域内的客户群体；
- 搜集竞争对手信息并及时反馈给上级主管；
- 制定工作计划，将业务活动及客户项目信息及时、准确、详细的录入 CRM 系统；
- Home office 办公，定期到深圳办事处开例会。

职位要求

- 本科或以上学历，理工科专业，机械、自动化专业优先；
- 3 年以上工业品销售经验，熟悉塑料、模具或汽车行业优先；
- 具有良好的沟通能力，有团队合作精神，善于处理人际关系；
- 做事细心，积极勤奋，有责任心；
- 有驾照，能私车公用者优先（公司有相应补贴）；
- 英语读写良好，口语至少能简单交流；
- 年龄 30 周岁以下，年轻有活力。

欢迎将个人简历发送至史陶比尔(杭州)人力资源部：hr.hangzhou@staubli.com，并注明所申请的职位名称和工作地点。